

## VENDAS INTERNAS - EXPORTAÇÃO

### DESCRIÇÃO & ATIVIDADES

Técnico de vendas voltado ao mercado externo, com foco na América Latina.

Entre as principais atividades, a pessoa será responsável por atendimento ao cliente, execução de orçamentos, acompanhamento de processo de exportação, follow up de vendas, abertura de processos dentro do ERP.

**TIPO DA VAGA:** INTEGRAL | PRESENCIAL

**LOCALIZAÇÃO:** CAMPO MAGRO, PR  
(3KM DE SANTA FELICIDADE)

### REQUISITOS

- Formação: Superior Completo preferencialmente em Comércio Exterior / Relações Internacionais / Administração
- Desejável experiência na área comercial / administrativa
- Espanhol avançado
- Inglês será diferencial

### PERFIL DA VAGA

- Facilidade de comunicação
- Boa Capacidade analítica.
- Proatividade
- Organização